

# VOUS N'ÊTES PAS SEUL !

LE PROGRAMME DE LA STARTERCLASS

## THÉMATIQUES

## FORMATS

### JOUR 1 & 2

- Immersion Quest for Change 🤝

2 jours avec tous les porteurs de projets du réseau Quest for Change

Présentiel

### JOUR 3

- Enquête terrain : Périmètre et qualification de la valeur 😊

Identifier le besoin de ton marché, et exprime tes ambitions d'entrepreneur

Présentiel

### JOUR 4

- Adéquation Produit / Problème / Solution fit et opportunité d'entreprendre 😊

Définir ce qui différenciera ton projet des offres déjà existantes sur le marché

Présentiel

### JOUR 5

- Marché adressable et positionnement dans l'environnement de marché 🎯

Identifie ton marché et ton positionnement - Définis tes personas -  
Identifie les acteurs à interroger

Présentiel

### JOUR 6

- Segmentation marché et concurrence 😊

Identifie et caractérise tes concurrents - Active ton réseau pour en faire une force de développement

Présentiel

# VOUS N'ÊTES PAS SEUL !

LE PROGRAMME DE LA STARTERCLASS

## THÉMATIQUES

### JOUR 7

- Modèle économique et mécanique de revenus 🤔

Identifie et caractérise tes concurrents - Active ton réseau pour en faire une force de développement

## FORMATS

Présentiel

### JOUR 8

- Stratégie d'accès aux marchés & acquisition client

Qu'est-ce que tes clients veulent bien payer et sous quel format ?

Présentiel

### RDV INDIVIDUEL 1/6

- RDV avec les SUM de QA pour challenger ton modèle économique et strat d'accès marché

Présentiel

### JOUR 9

- Hypothèses d'activité et stratégie commerciale 💡

A partir de ta confrontation terrain, pose des hypothèses d'activités fiables et projette ton chiffre d'affaires ainsi que ton plan d'action commercial

Présentiel

### JOUR 10

- Feuille de route : gestion de projet, jalons & KPI

Point de progression suite à l'enquête terrain et ajustement de la stratégie commerciale

Présentiel

### RDV INDIVIDUEL 2/6

- Feuille de route : approche stratégique et opérationnelle 💬

Présentiel

# VOUS N'ÊTES PAS SEUL !

LE PROGRAMME DE LA STARTERCLASS

## THÉMATIQUES

## FORMATS

### JOUR 11

#### Feuille de route - approche stratégique et opérationnelle

Etablis ta feuille de route et tes jalons - Définis tes indicateurs à suivre

Présentiel

### JOUR 12

- Prévisionnel financier et plan de trésorerie 💸

Construit ton plan de trésorerie et ton prévisionnel financier

Présentiel

### JOUR 13

- Livrable clés - Pitch training

Entraînement au pitch et design des slides de présentation

Distanciel

### JOUR 14

- Communication et Storytelling 💬

Introduction à l'art du pitch : un bon produit est indispensable, en parler clairement tout autant - Témoignage d'entrepreneurs qui sont passés par Quai Alpha

Présentiel

### JOUR 15

- Prévisionnel financier : compte de résultat et plan de financement 💸

Tu pilotes ta boîte, pas ton comptable. On t'aide à comprendre les bases de la gestion pour être plus autonome

Présentiel

### RDV INDIVIDUEL 3/6

- Roadmap et plan de tréso : rdv avec les SUM de QA pour continuer à peaufiner tes stratégies.

Présentiel

# VOUS N'ÊTES PAS SEUL !

LE PROGRAMME DE LA STARTERCLASS

## THÉMATIQUES

### JOUR 16

- Pitch training - Répétition du pitch Quest for change

Pitch ton projet aux autres PUM du réseau Quest For Change pour avoir des avis différents sur ton projet

### RDV INDIVIDUEL 4/6

- Roadmap et pitch training : continue à travailler sur tous les éléments avec les SUM de QA

### JOUR 17

- Pitch training - répétition du pitch en conditions

Pitch ton projet en conditions réelles, comme face au CE.

### JOUR 18

- Pitch Crash test 🙌

Répétition Pitch final

### JOUR 19

- Comité d'Engagement et de Suivi 🎯

Etape finale de la Starterclass - Pitch de 7 minutes au CE, qui décide si le projet entre en incubation individuelle

### RDV INDIVIDUEL 6/6

- Entretien de passation 🚀

Rdv individuel de passation avec le Program Manager et ton Startup Manager attitré pour te débriefer ton comité d'engagement

## FORMATS

Présentiel

Présentiel

Présentiel

Présentiel

Présentiel

Présentiel

# VOUS N'ÊTES PAS SEUL !

LE PROGRAMME DE LA STARTERCLASS

## THÉMATIQUES

## FORMATS

### JOUR 21

- Pitch Deck 🎯

Création de ton pitch deck & de la présentation qui servira le jours du comité d'engagement

Présentiel

### RDV INDIVIDUEL 5/6

- Entretien de passation 🚀

Rdv individuel de passation avec le Program Manager et ton Startup Manager attitré pour te débriefer ton comité d'engagement

Présentiel

### JOUR 22

- Répétition du pitch 💬

Présentiel

### JOUR 23

- Pitch Crash test 🙌

Répétition Pitch final

Présentiel