

VOUS N'ÊTES PAS SEUL !

LE PROGRAMME DE LA STARTERCLASS

THÉMATIQUES

JOUR 1 & 2

- Immersion Quest for Change 🤝

2 jours avec tous les porteurs de projets du réseau Quest for Change

JOUR 3

- Enquête terrain : Périmètre et qualification de la valeur 🧐

Identifier le besoin de ton marché, et exprime tes ambitions d'entrepreneur

JOUR 4

- Adéquation Produit / Problème / Solution fit et opportunité d'entreprendre 😊

Définir ce qui différenciera ton projet des offres déjà existantes sur le marché

JOUR 5

- Marché adressable et positionnement dans l'environnement de marché 🎯

Identifie ton marché et ton positionnement - Définis tes personas -
Identifie les acteurs à interroger

JOUR 6

- Segmentation marché et concurrence 🤔

Identifie et caractérise tes concurrents - Active ton réseau pour en faire une force de développement

FORMATS

Présentiel

Présentiel

Présentiel

Présentiel

Présentiel

VOUS N'ÊTES PAS SEUL !

LE PROGRAMME DE LA STARTERCLASS

THÉMATIQUES

JOUR 7

- **Modèle économique et mécanique de revenus** 🤔

Identifie et caractérise tes concurrents - Active ton réseau pour en faire une force de développement

JOUR 8

- **Stratégie d'accès aux marchés & acquisition client**

Qu'est-ce que tes clients veulent bien payer et sous quel format ?

RDV INDIVIDUEL 1/6

- **RDV avec les SUM de QA pour challenger ton modèle économique et strat d'accès marché**

JOUR 9

- **Hypothèses d'activité et stratégie commerciale** 💡

A partir de ta confrontation terrain, pose des hypothèses d'activités fiables et projette ton chiffre d'affaires ainsi que ton plan d'action commercial

JOUR 10

- **Feuille de route : gestion de projet, jalons & KPI**

Point de progression suite à l'enquête terrain et ajustement de la stratégie commerciale

RDV INDIVIDUEL 2/6

- **Feuille de route : approche stratégique et opérationnelle** 👤

FORMATS

Présentiel

Présentiel

Présentiel

Présentiel

Présentiel

Présentiel

VOUS N'ÊTES PAS SEUL !

LE PROGRAMME DE LA STARTERCLASS

THÉMATIQUES

FORMATS

JOUR 11

Feuille de route - approche stratégique et opérationnelle

Etablis ta feuille de route et tes jalons - Définis tes indicateurs à suivre

Présentiel

JOUR 12

- **Prévisionnel financier et plan de trésorerie** 👤

Construit ton plan de trésorerie et ton prévisionnel financier

Présentiel

JOUR 13

- **Livrable clés - Pitch training**

Entraînement au pitch et design des slides de présentation

Distanciel

JOUR 14

- **Communication et Storytelling** 👤

Introduction à l'art du pitch : un bon produit est indispensable, en parler clairement tout autant - Témoignage d'entrepreneurs qui sont passés par Quai Alpha

Présentiel

JOUR 15

- **Prévisionnel financier : compte de résultat et plan de financement** 👤

Tu pilotes ta boîte, pas ton comptable. On t'aide à comprendre les bases de la gestion pour être plus autonome

Présentiel

RDV INDIVIDUEL 3/6

- **Roadmap et plan de tréso : rdv avec les SUM de QA pour continuer à peaufiner tes stratégies.**

Présentiel

VOUS N'ÊTES PAS SEUL !

LE PROGRAMME DE LA STARTERCLASS

THÉMATIQUES

JOUR 16

- Pitch training - Répétition du pitch Quest for change

Pitch ton projet aux autres PUM du réseau Quest For Change pour avoir des avis différents sur ton projet

RDV INDIVIDUEL 4/6

- Roadmap et pitch training : continue à travailler sur tous les éléments avec les SUM de QA

JOUR 17

- Pitch training - répétition du pitch en conditions

Pitch ton projet en conditions réelles, comme face au CE.

JOUR 18

- Pitch Crash test 🙌

Répétition Pitch final

JOUR 19

- Comité d'Engagement et de Suivi 🎯

Etape finale de la Starterclass - Pitch de 7 minutes au CE, qui décide si le projet entre en incubation individuelle

RDV INDIVIDUEL 6/6

- Entretien de passation 🚀

Rdv individuel de passation avec le Program Manager et ton Startup Manager attiré pour te débriefer ton comité d'engagement

FORMATS

Présentiel

Présentiel

Présentiel

Présentiel

Présentiel

Présentiel

VOUS N'ÊTES PAS SEUL !

LE PROGRAMME DE LA STARTERCLASS

THÉMATIQUES

JOUR 21

- Pitch Deck 🎯

Création de ton pitch deck & de la présentation qui servira le jours du comité d'engagement

RDV INDIVIDUEL 5/6

- Entretien de passation 🚀

Rdv individuel de passation avec le Program Manager et ton Startup Manager attiré pour te débriefer ton comité d'engagement

JOUR 22

- Répétition du pitch 🗣️

JOUR 23

- Pitch Crash test 🙌

Répétition Pitch final

FORMATS

Présentiel

Présentiel

Présentiel

Présentiel